

# 校外培训机构的管理问题及对策分析

侯雨彤

(黑龙江省妇女儿童发展中心 黑龙江哈尔滨 150000)

**摘要:** 我国主流教育资源分布存在差异,为了平衡这一问题,很多家长将孩子送到校外培训机构接受教育,培养学生的综合素质和基础能力。校外培训机构在儿童教育管理上逐渐成为主流单位,但其在管理上仍存在一系列问题,本文从内部、外部两个角度探讨校外培训机构的管理问题,并从以上两个角度提出优化管理策略。

**关键词:** 培训机构 综合素质 教师管理 学生管理

**中图分类号:** G522.72 **文献标识码:** A

**DOI:** 10.12218/j.issn.2095-4743.2022.07.142

## 引言

知识经济时代的变化使得家长更加注重儿童的教育,很多女性角色地位也发生了转变,走进了职场之中。黑龙江省儿童妇女发展学校作为校外培训机构,以开展儿童教育和妇女教育为主要目标,开展培训管理工作,旨在提高儿童和妇女的基础知识素养和专业技能。校外培训机构不仅促进了社会就业,也为社会输送了大量的人才,探讨其在培训管理中的问题具有社会意义。

## 一、校外培训机构管理存在问题

### 1. 内部管理问题

#### (1) 教师管理问题

教师管理问题主要体现在专业素质较差、岗位门槛较低上,培训机构内部的教师岗位流动率较高。部分校外培训机构为了保障经济效益,降低教师招聘成本,对教师的选拔要求降低,随意聘用一些素质较差、学历较低的教师,教师可以做到讲课、讲题即可,导致培训机构的师资力量较差。经过调查研究之后发现,在校外培训机构之中,本科以上学历教师占据总体数量的11.6%左右,专科及以下学历的教师数量占据18.9%左右。非师范专业的教师数量占据75.3%左右。很多教师对教学理念和教学理论的认知程度比较差,导致培训教育效率比较低<sup>[1]</sup>。由此可见,相较于正规的学校,培训机构在教师管理方面尚存在诸多缺陷,最终影响了教育质量。

#### (2) 教育管理问题

教育管理问题是指课程教育与教育培训方式中存在的问题,很多校外培训机构仍延续传统的教育方式,导致课程内容同质化严重,学生流失率较高,课程设置无法满足学生全面发展的客观需要。例如,校外培训机构的课程设置以绘画、书法等为主,这些课程与其他的培训机构之间存在同质性,学生的流失率在20%以上,甚至更高。校外培训机构多

以线下教育为主,教育管理上将资源集中在线下,线上资源的开发存在严重不足,导致其在教育培训管理中存在教育方式单一等问题。这种问题的存在,不仅影响了教学质量,还会导致学生的学习积极性下降,不利于他们的未来发展,因此解决教育管理问题刻不容缓。

#### (3) 学生管理问题

学生管理旨在通过教育手段培养学生的综合素质,养成良好的学习习惯,增强学生的创新意识和思维能力。但就目前而言,学生管理未能完成上述目标,学生在校学习缺乏灵活性。通过调查研究得知,很多家长以及学生对培训机构的服务体系发表评价,期望教师可以在课下解答学生的一些难题,做好课程引导工作。但在学生管理的课前、课中、课后三个环节之中,教师并未充分参与到学生管理工作之中,导致学生管理效率极大程度降低<sup>[2]</sup>。

#### (4) 运营管理问题

校外培训机构的运营管理问题主要体现在管理职能问题上,很多教职工的岗位混乱,职责并不清晰,甚至存在角色定位模糊等问题。运营管理并未做到有章可循,学生的行为并不规范。目前,该培训机构共计设置8项运营管理制度,作用于教学体系、教学服务、教学评价等内容,但内容比较粗略,与教育培训机构的发展目标不相匹配,无法充分调动管理人员的积极性。具体而言,考核人员的职责并不清晰,没有做到专岗、专人、专责的运营管理模式<sup>[3]</sup>。

### 2. 外部管理问题

#### (1) 教育沟通问题

校外教育培训机构需要发挥培训机构与家庭之间的联动作用,积极与家长进行有效沟通,使得家长可以了解孩子的动向。但其在教育沟通上仍存在一定的问题,很多家长表示对学生在培训机构的情况并不了解,甚至部分家长对孩子在

培训机构的表现不闻不问。教育培训开展应联合培训机构和家庭，定期应用电话、家访等方式与家长沟通学生的学习情况。经过调查研究发现，教育培训机构与家长沟通的频次大致为每学期2次，由于教育培训机构的沟通管理不足，导致学生经常出现迟到、作业任务未完成等情况。

#### （2）教育定位问题

目前，培训机构在黑龙江哈尔滨市建立的培训单位市场规模始终难以扩大，市场影响力不足，导致培训机构在经营管理上存在一定程度的亏损。品牌影响力不足，家长的信任程度较低是校外培训机构存在的问题之一。由于教育定位和市场定位存在偏差，对教育培训产品的市场推广不足，同质化的产品导致恶性竞争逐渐扩大。虽然培训机构对市场进行了简单的定位，但未对市场进行细分，对竞争对手的市场营销策略也了解不足，没有具备特色的课程内容，导致市场品牌效力降低，发展稳定性较差。

### 二、校外培训机构管理问题解决对策

#### 1. 内部管理策略

##### （1）强化师资力量建设

高质量的教育培训师资力量打造是解决教育培训机构教师管理问题的主要策略之一，教师作为教育培训的核心，责任感较强、专业技能掌握程度较高的教师更能够支撑起培训教育的大梁。鉴于目前培训机构的师资力量问题，培训机构应加强岗位应聘管理工作，做好教师人力资源的全过程管理<sup>[4]</sup>。

首先，教育培训机构应积极调整用人标准，从源头上解决教师素质较差等问题，采用人力资源考核、岗位实习等手段对应聘的教师人员素质进行了解，优先选择素质较高、教育能力较强的教师。

其次，为确保教师在教育培训工作中充分发挥主观能动性，应做好教师教育培训工作期间的全过程管理。积极开展教师评价工作，教师参与培训教育工作中的语言风格、性格、个人穿着、教育方法、培训能力、沟通能力等均作为考核评价的标准之一，给予高素质教师一定的奖励，调动教师参与培训教育工作的积极性。

最后，培训教育机构应明确教师岗位职责，做好岗位划分以及职责划分工作。对参与教育培训的教师进行调查，确保其积极投入到机构的教育培训工作之中，避免出现教师多岗的情况。

##### （2）优化教育课程体系

校外培训机构应优化现有的教育培训体系，打造更具市场竞争力的核心课程，将其作为教育培训机构发展的根基。机

构可以学习其他大型培训机构的教育培训模式，如新东方、好未来等。在课程体系优化上可以选择应用比较主流的双师课堂教育模式，以名师带动课程教育，进行线上课程教育和线下课程教育，实现多元化的教育方式。校外培训和校内教育之间应呈现出互补的趋势，在课程设置上，应将教育方法、教育重点等进行明确，尊重个体的发展目标，着重对学生进行个性化培养。例如，校外培训机构应积极探索非智力因素对于学生教育培训优化中的积极作用，适当地增加一些社会实践活动，调动学生参与教育培训的积极性，摒除教育过程中的枯燥性因素，当学生遇到一些生活难题或者学习难题时，教师应积极对学生进行心理疏导，重视课程体系中的情感教育<sup>[5]</sup>。

#### （3）重视学生服务建设

针对学生管理过程中存在的问题，校外培训教育机构应重视服务体系的优化建设，认识到培训教育质量提升的内因和外因条件，引导学生养成良好的学习习惯，重视学生创新思维、文化理念等内容的提升。

首先，校外培训机构可应用网络资源建立教育平台，可以尝试应用公众号等方式展示学生在校学习的成果，将优秀作文、优秀古诗等作为作品展示在平台之上。

其次，做好课前、课中和课后的教育培训服务工作，使用互联网技术以及软件技术进行教育资源传递和教育资源共享。教师可以在平台上了解学生学习过程中存在的问题，通过平台软件定时解决问题，并利用平台进行作业布置和作业评价，依靠平台提高教育服务能力。

最后，教育培训机构可以尝试应用过程性评价方法，做好学生在校学习的成长记录，将整个教育培训过程分为若干个阶段，将学生的成绩、表现等进行记录，定期反馈在共享平台之上，了解在学生管理中存在的问题，并及时改进。

#### （4）完善教育培训制度

教育培训制度建设是完善整个教育培训质量的保障性措施，通过制度体系的完善可以规范教育培训的行为，确保机构运行的体系化、规范化。教育培训制度应涵盖教师、学生、教育等多个层面。

首先，从教师管理制度上看，应制定教师工作规范细则，工作时间、工作理念、工作内容、工作规范、工作目标等均应纳入制度体系之中。机构通过建立完善的规章制度，明确教师的教育行为。按照规范内容制定相应的绩效体系，对教师教育行为和日常行为等进行评价，调动教师符合行为规范的积极性。

其次，在学生管理制度建设上，应建立符合学生教育培

训需要的日常行为规范守则，在培训教育参与过程中要求学生严格遵守，确保教育培训工作的安全管理工作和教学培训质量管理工作满足实际需求。

最后，从其他方面来看，培训机构应明确建立岗位责任制度，借鉴其他先进培训机构的部门设置，通过部门职能设置与部门优化方式，实现对管理人员、教育人员以及其他人员责任细化。因此，培训教育机构可以设立岗位责任制度，确保运营管理的规范性，保障培训教育质量。

#### （5）建立完善教师管理机制

校外培训机构在管理过程中应严格按照标准开展教师评价工作，强化对教学及培训过程的管理，激发教师参与培训的热情，提高教师的积极性。从培训内容角度出发，应采取按月评比的方式，对教学教职员进行培训内容审核，按照优劣评价结果制定相应的奖惩措施。教案的制定严格按照标准文件内容执行，其中需要包括具体的培训方案和培训任务等。培训机构可以采取评价考核记录的方式调查家长的实际需求。例如，在调查家长实际需求的基础上编制相应的文件报表，做好实际需求的记录工作，明确每个学员需要提升的方向以及参与培训过程中的所获取的乐趣，将其作为教师考核评价的标准之一。最后，校外培训机构应对家长的满意度进行调查，家长的满意度包括学生参与培训的成长等内容。通过满意度调查的方式了解家长对学生参与培训的内在需求，将其作为教师管理的重要内容。教师应将家长满意度作为工作目标，树立“为学生服务”的培训理念，结合学生的成长特点，动态调整培训策略，使其可以满足学生的发展需要。校外培训机构更应采用柔性管理的措施，打造优质的教师管理环境，充分调动教师在参与培训过程中的主观能动性，提高校外培训质量。教师管理是调动教师在培养学生中发挥主观能动性的主要方法，指导教师根据学生的性格特点、爱好等进行兴趣化培养，促进学生的个性化发展。

## 2. 外部管理策略

### （1）加强校家沟通

校外培训机构为确保教育培训质量，解决外部管理中的校家沟通问题，应让家长及时了解学生的在校情况，了解学生参与教育培训的效果。针对此类问题，培训教育机构可以建立交流平台与信息共享机制，充分利用互联网技术的便利条件推动家长与培训机构之间的沟通。培训机构在平台上可以发布视频、图片、文字信息等，家长可以随时随地了解到孩子在培训机构的实际情况。此外，培训机构也可与其他企业开展商业合作，加强培训机构内部的基础设施建设，通过

监控系统的建立为家长提供观看孩子参与实际培训情况的平台。家长可以通过登录平台网站，输入账号密码的方式随时随地观看孩子的学习、活动等情况。最后，培训机构应建立完善的沟通机制，要求教师定期开设家长会或者采用电话采访以及家访的方式与家长进行沟通，阐述学生在校的实际表现，让家长了解孩子的问题，在双方的协调教育过程中培养学生养成良好的学习习惯，提高综合素质。

### （2）精准市场定位

针对校外培训机构在管理过程中的定位问题，应做好市场规划和市场细分等工作。重视市场口碑和品牌的影响力，适当地选择应用公关手段提高自身的市场影响力。例如，校外培训机构可以积极参与疫情的防卫工作，开展以“抗疫情、防疫情”为核心重点的作品征集活动，开展以“抗疫志愿者”以及“贫困学生”为目标的学费减免活动。培训教育机构应充分调动各方资源，做好市场定位和市场细分，增加自身的品牌影响力，吸引更多的优质生源。除此之外，校外培训机构也应积极探索新的市场，在有限的市场份额之中寻找新的培训内容，除线上培训之外，也可以开展联合培训课程，将传统文化和创造能力作为培训的内容之一，抢占有限的市场份额，提高自身的市场竞争力。

### 结语

综上所述，本文结合案例分析方法对校外培训机构的管理现状进行分析，认为校外培训机构在教师管理、学生管理、教学管理和运营管理上仍存在问题，在资金管理、沟通管理以及市场定位上也存在偏差，导致其经济效益、社会效益较低，通过加强内部管理和外部管理的方式，可以有效解决上述问题，促进校外培训机构体系完善。

### 参考文献

- [1]蔺海泮,申君丽,左谢兴.校外培训机构治理的忧患及其精准消解——基于多重制度逻辑的理论阐释[J].中国教育学刊,2022(01):43-47.
- [2]张艳芳.论双减政策下情势变更规则的适用——以培训机构租赁合同纠纷为视角[J].财富时代,2021(12):79-81.
- [3]马佳宏,覃菁.基于供需偏差分析的校外培训机构治理探寻[J].现代教育管理,2018(11):39-44.
- [4]夏轶群,贾晓华,张艳萍.“减负”背景下中小学校外培训机构市场主体行为策略博弈分析[J].内蒙古师范大学学报(教育科学版),2020,33(05):1-9.
- [5]朱益明,李茂菊,徐影.论校外培训机构的教育定位与治理[J].青少年犯罪问题,2020(04):44-52.